

Der weibliche Weg

So verhandeln Frauen erfolgreich! II

Verhandlungs-Rhetorik
Manipulationen erkennen
Körpersprache & Selbstcoaching

Wissen durch Praxis stärkt

KompetenzCampus

Weiterbildung | Lebenslanges Lernen

Wer an einem ersten Seminar mit Verhandlungsführerin Anja Henningsmeyer teilgenommen hat, weiß, dass Frauen und Männer tendenziell unterschiedliche Kommunikationsverhalten haben. Sozialisationsbedingt. Bei konfliktgeladenen Verhandlungen spielt es eine große Rolle damit konstruktiv umgehen zu können.

Dieses 1-tägige Vertiefungsseminar richtet sich an Frauen, die ihr im ersten Kurs erworbenes Wissen, ihre Analysefähigkeit und ihr Verhandlungsgeschick weiter aus-bauen wollen – und es in einem geschützten Trainingsraum praktisch trainieren.

Es geht um Verhandlungsrhetorik, um 'ehrliche Signale' der Körpersprache und um den Umgang mit sprachlichen Manipulationen. Durch interaktive, inspirierende Lernmethoden nehmen Sie aus diesem Seminar einen hohen Lernerfolg mit nach Hause.

| **Kosten:**

350 Euro

(inkl. Pausenerfrischung und Seminarunterlagen)

| **Termin:**

Fr., 04. Sept. 2020 (10-18 Uhr)

Auch vergünstigt buchbar als Paket mit dem Basis-Seminar „So verhandeln Frauen erfolgreich! I“

Mehr erfahren?

www.frankfurt-university.de/Weg-verhandelnFr2

Kontakt und weitere Informationen:

Frankfurt University of Applied Sciences
Nibelungenplatz 1 • 60318 Frankfurt a.M.

Anna Bergstermann

Tel.: +49 69 1533-2164

bergstermann@kompetenzcampus.fra-uas.de



frankfurt-university.de/anmeldung
frankfurt-university.de/weiterbildung